

# Débuter à l'international

Oui, l'international c'est possible ! Partir à la conquête des marchés extérieurs ne s'improvise pas.

CCI International vous aide à définir une stratégie viable, à mobiliser les financements et les aides disponibles et à préparer vos équipes. Un seul contact pour démarrer du bon pied : le conseiller territorial CCI International !

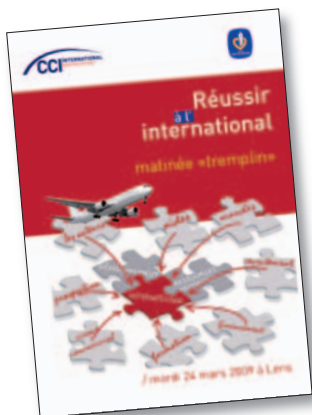


## ■ EVAL'EXPORT

Point de départ d'une stratégie gagnante, Eval'Export est un diagnostic conçu pour les chefs d'entreprise qui envisagent de se lancer à l'export. En deux entretiens de deux heures animés par le conseiller territorial, il permet :

- d'évaluer rapidement les capacités de développement international de votre entreprise,
- d'établir une feuille de route en cohérence avec les objectifs fixés et vos moyens propres.

**Le +** : un coût de 1 000 €TTC ramené à 100 €TTC dans le cadre du partenariat avec le Conseil régional.



## ■ RÉUSSIR À L'INTERNATIONAL

10 réunions par an sur tout le territoire pour vous présenter l'ensemble des aides et des organismes d'appui au développement international en Nord-Pas de Calais.

La présentation conviviale est suivie de rendez-vous individuels personnalisés avec les représentants de ces organismes. En une demi-journée, vous rencontrez tous les acteurs qui pourront vous accompagner à l'export.

**Le +** : chaque participant reçoit une «Boîte à Outils de l'export».

## ■ LE PROGRAMME INTÉGRÉ DE DÉVELOPPEMENT INTERNATIONAL (PIDI)

Le «PIDI» est un programme d'accompagnement réservé aux PME ayant déjà bénéficié d'Eval'Export. Il les aide à mettre en œuvre des actions concrètes d'appui commercial individuel à l'international telles que la préparation d'outils commerciaux, la recherche d'un partenaire commercial, la prospection directe d'un marché, l'exposition sur un salon. Toutes les destinations d'export peuvent être envisagées.

**Le +** : un soutien financier à hauteur de 50% sur les prestations éligibles dans le cadre du partenariat avec le Conseil régional (coût maximum de la prestation éligible : 8 000 €TTC).

## ■ LE PASSEPORT POUR L'EXPORT

Le «passeport pour l'export» est une formation de deux jours qui aide à assimiler les cinq fondamentaux du commerce international : l'offre export, l'incoterm, la chaîne logistique et documentaire, les moyens de paiement et les obligations déclaratives et fiscales.

Elle s'adresse aussi bien aux dirigeants d'entreprises qu'à leurs équipes (responsables import/export, collaborateurs des services administration des ventes ou logistique).

**Le +** : une réduction de 20% pour les nouveaux exportateurs.



Contactez votre **conseiller territorial** !

(votre interlocuteur en direct : rendez-vous au dos de ce document)